

«УТВЕРЖДАЮ»

Генеральный директор
ООО «УОМ»

Апреликова О.Н.
«08» июня 2026 г.



УЧЕБНЫЙ ПЛАН

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации
«Нейросети: маркетинг, продажи и работа с клиентом»

№ п/п	Наименование дисциплин (модулей, тем)	Всего (ак. час.)	В том числе		Форма контроля
			Т.З.	П.З.	
1.	Модуль 1. Возможности и ограничения ИИ в работе помогающего специалиста	15	8	7	зачет
2.	Модуль 2. Работа с текстовой и экспертной информацией с использованием ИИ	15	7	8	зачет
3.	Модуль 3. ИИ как ассистент в работе с клиентами	18	10	8	зачет
4.	Модуль 4. Создание визуального и мультимодального контента с помощью ИИ	15	7	8	зачет
5.	Модуль 5. Для чего помогающему специалисту нужен маркетинг и как ИИ может упростить работу	8	5	3	зачет
6.	Модуль 6. Как понять, что нужно вашим клиентам	11	6	5	зачет
7.	Модуль 7. Контент, который приводит клиентов	8	4	4	зачет
8.	Модуль 8. Продажи без давления и страха	9	6	3	зачет
9.	Модуль 9. Как собрать AI-систему под свою работу и не жить в телефоне	8	4	4	
10.	Итоговая аттестация	5	-	5	экзамен

	Итого	112	57	55	
--	-------	-----	----	----	--